

Communiqué de presse, Paris le 20 juin 2024.

Cartan Trade dévoile une nouvelle feuille de route après la nomination de Sébastien Guidoni au poste de CEO

- Créée fin 2021, Cartan Trade, la nouvelle insurtech spécialisée en assurance contre les impayés pour les entreprises, est née d'une conviction forte : démocratiser l'assurance-crédit auprès des entreprises, le plus souvent non assurées, en proposant des solutions combinant assurance-crédit traditionnelle et solutions plus modernes.
- Avec l'appui de partenaires financiers reconnus, SV One SAS (fond ventures du Groupe SCOR), Bpifrance, via son fonds Large Venture, Quattro Holding (holding d'investissement réunissant plusieurs personnalités qualifiées de l'assurance-crédit en Europe) et Intact Financial Corporation, principaux fournisseurs d'assurance spécialisée dans le monde, Cartan Trade est un projet entrepreneurial, collectif et durable.
- Dans un esprit de start-up, les équipes sont composées de personnes expérimentées sur les différents métiers de l'assurance-crédit (souscription commerciale, risque, recouvrement et indemnisation) et de la finance, ainsi que de jeunes talents aux profils très variés.
- Après le lancement en France en janvier 2022, la croissance de Cartan Trade est très rapide avec l'ouverture de nouvelles implantations au Benelux, en Italie, puis plus récemment au Royaume-Uni.
- Cartan Trade accompagne les entreprises de toute taille, en Europe, réalisant leur chiffre d'affaires en France ou à l'international, avec des solutions entièrement digitalisées de protection contre l'impact des impayés clients.
- Se protéger sur l'intégralité de ses clients, ou de façon sélective sur un ou plusieurs clients stratégiques, ou encore en complément de son assurance-crédit classique, les contrats de Cartan Trade sont modulables pour permettre à chaque entreprise de transférer leurs risques clients, d'obtenir de meilleurs financements et sécuriser ainsi leur trésorerie en cas d'impayés.
- L'entreprise travaille avec plus de 70 courtiers en Europe et compte aujourd'hui 285 clients répartis sur les différents produits de façon à garantir la pérennité du portefeuille.
- Le 2 mai 2024, Cartan Trade a annoncé, la nomination de Sébastien Guidoni en tant que nouveau CEO. Fort de plus de 23 ans d'expérience en transformation et accélération acquise au sein de grands groupes d'assurance et de start-ups, cette nomination promet d'accélérer la croissance et d'ouvrir de nouvelles perspectives pour l'entreprise.

Confiance renouvelée des actionnaires et nouvelle feuille de route

Sébastien Guidoni a rejoint les équipes de Cartan Trade en novembre 2023 en tant que COO, avant d'être nommé CEO en mai dernier.

"En rejoignant Cartan Trade, j'ai été impressionné par la rapidité de croissance de cette entreprise après seulement deux ans d'existence, et par l'implication remarquable de l'ensemble des équipes que je tiens à remercier. Les performances de la première phase de start-up sont remarquables et les sollicitations du marché dépassent nos espérances », précise Sébastien Guidoni.

Cartan Trade est désormais solidement implantée dans quatre grands marchés européens : la France, le Royaume-Uni, l'Italie et le Benelux. L'entreprise repose sur une équipe solide, prête à soutenir sa croissance future. La mission de Cartan Trade est de démocratiser l'assurance-crédit, en offrant à ses clients, quelle que soit

leur taille, des garanties additionnelles adaptées pour sécuriser leur croissance grâce au transfert d'une partie du risque de défaut de paiement de leurs acheteurs.

La traction du marché est forte et le pipeline bien fourni avec plus de 10 milliards d'euros de couvertures engagées, ce qui rend confiant le management de Cartan Trade sur leur capacité à réussir en 2024. La nouvelle feuille de route pour les années à venir a également été validée par les actionnaires, renouvelant ainsi leur confiance dans le projet.

Après cette première phase de démarrage, les défis actuels de Cartan Trade sont désormais ceux d'une entreprise en phase de scale-up qui inscrit sa croissance à horizon de trois à quatre ans. « Notre ambition est de construire une plateforme qui maîtrise à la fois sa croissance, son ratio de sinistralité et son Ebitda, avec un objectif affirmé de démontrer sa capacité d'extension », poursuit Sébastien.

Avec ses collègues du Comex, Alice de Brem (Commercial et Marketing), Christophe Pennellier (Risques, Recouvrement et Indemnisation) et un nouveau CFO qui rejoint l'équipe début juillet, il faudra constamment choisir comment utiliser efficacement les ressources pour investir de manière durable dans l'entreprise.

Cartan Trade compte également renforcer ses équipes, avec le recrutement de nouveaux talents dans tous les métiers - commercial, risques, finance - mais également dans le domaine des données, où l'ambition est de construire un écosystème innovant et agile. La data est un domaine bien connu de la nouvelle équipe dirigeante. Construire un écosystème en coordonnant plusieurs solutions demande des efforts. Bien qu'il soit encore un peu tôt pour en parler, la data va prendre une place grandissante chez Cartan Trade.

Pour piloter le développement en Europe, une équipe de leadership solide entoure le Comex de Cartan Trade. Avec leurs équipes, ils ont tous à cœur de développer Cartan Trade dans leurs marchés respectifs, en accompagnant localement les clients et courtiers dans leurs défis quotidiens et en construisant des portefeuilles pérennes.

La priorité de la nouvelle feuille de route est de poursuivre le développement sur ces quatre marchés avant d'envisager de nouvelles expansions. Des innovations produits majeures sont également en préparation et seront dévoilées en temps voulu.

« Je suis convaincu que Cartan Trade a tous les piliers nécessaires pour démontrer la capacité d'extension de son modèle et convaincre ainsi de nombreuses entreprises non assurées aujourd'hui de nous faire confiance", conclut Sébastien Guidoni.

Plus d'info sur Cartan Trade : [Qui sommes-nous ? - Cartan Trade](#)

Pour plus d'informations, veuillez contacter :

Florence TITIN-SNAIDER
florence.titinsnaider-external@cartantrade.com
+33 (0)1 59 03 27 60

Emily NGUYEN
emilynguyen@cartantrade.com
+33 (0)1 59 03 27 60