

IT & Electronics

Zoom sur les grossistes en informatique

Les grossistes IT sont des fournisseurs de matériel informatique qui achètent leurs produits auprès de fabricants et les distribuent aux acheteurs finaux par l'intermédiaire de revendeurs. **Leur rôle est clef dans la chaîne d'approvisionnement** des produits informatiques. Soumis à des pressions sur leur trésorerie, la sécurisation du poste client est un **des enjeux majeurs pour renforcer leur solidité financière**.

Chaîne d'approvisionnement des produits informatiques



Les grossistes en informatique sont très souvent assurés contre le défaut de paiement de leurs revendeurs. Compte tenu des contraintes liées à leur activité, les couvertures proposées par l'assureur-crédit primaire sont souvent insuffisantes pour garantir la prise de nouvelles commandes sans risque.

Les contraintes des grossistes en informatique

- Marges étroites, trésorerie sous tension
- Portefeuille diversifié
- Fort volume de commandes
- Réactivité dans la prise de commandes
- Pics saisonniers

Pourquoi les grossistes en informatique ont-ils besoin de capacités complémentaires ?



Pour honorer de **nouvelles commandes** avec des clients existants.



Pour couvrir **l'augmentation de leur chiffre d'affaires** liée à la hausse des coûts.



Pour faire face aux **commandes saisonnières** (*Back-to-school, Black Friday, Noël, Soldes...*).



Pour **réduire la prise de risque** sur des commandes insuffisamment couvertes.

Quelle solution pour augmenter le taux de couverture de leurs encours ?

Pour accroître le taux de couverture des encours clients, Cartan Trade propose une solution complémentaire au contrat d'assurance-crédit. **Unlock Plus**, dispositif appelé "Top up", vient compléter les garanties, lorsque l'assureur primaire ne peut couvrir l'intégralité des encours clients.

Unlock Plus propose :

- **Triplement de la garantie** : Cartan Trade étudie les encours partiellement couverts et propose une garantie complémentaire permettant d'aller jusqu'au triplement de la couverture totale.
- **Visibilité renforcée** : Les éclairages de nos experts apportent une meilleure lisibilité de la santé financière des clients.
- **Arbitre dédié** : Un expert risque dédié accompagne au quotidien les clients et leurs courtiers pour apporter des solutions concrètes à leurs problématiques risques liées à leur activité.
- **Surveillance du portefeuille** : Des alertes sont envoyées en cas de détérioration de la santé financière des acheteurs.



UNLOCK PLUS EN TOUTE SIMPLICITE

- Les conditions contractuelles sont alignées sur le contrat primaire.
- En cas d'impayés, les interlocuteurs habituels ne changent pas.
- La facturation de la prime se fait en fonction des limites garanties.

Comment fonctionne Unlock Plus ?

Un revendeur vous sollicite pour une commande d'ordinateurs à livrer rapidement dans le cadre de la campagne de Noël. Vous interrogez votre assureur-crédit primaire qui vous accorde une couverture de 40% du montant de l'encours, compte tenu de la concentration du risque de ce revendeur.



2. ANALYSE & DECISION

Compte tenu de la santé financière de votre revendeur, votre arbitre dédié vous accorde une garantie complémentaire permettant de couvrir 80% de votre encours.



1. DEMANDE DE GARANTIES

Vous faites votre demande de garantie dans notre plateforme client en indiquant le revendeur, le montant de votre encours et la garantie couverte par le contrat primaire.



4. INCIDENT DE PAIEMENT

A l'échéance de la facture, malgré vos relances, le client ne règle pas sa créance. Vous déclarez à Cartan Trade et à votre assureur primaire votre impayé.



3. ACCEPTATION DE COMMANDE

Avec cette couverture globale, votre risque est maîtrisé. Vous décidez d'accepter la nouvelle commande en accordant des délais de paiement. Vous livrez et facturez.



5. RECOUVREMENT & INDEMNISATION

Le recouvrement est centralisé par votre assureur primaire. Au-delà de la période de recouvrement, Cartan Trade vous indemnise en complément de l'indemnité versée par votre assureur primaire.

ZOOM SUR LA FACTURATION "SUR LIMITES APPROUVÉES"

- Le taux de prime est défini en amont dans vos conditions contractuelles.
- Chaque mois, la facture de prime est émise en appliquant le taux de prime au montant cumulé des garanties accordées sur le mois concerné.
- Aucune déclaration de chiffre d'affaires à transmettre.
- Un budget parfaitement prévisible et sans surprise.

Pour demander une étude Unlock Plus, rien de plus simple !

1

Vous nous transmettez, par l'intermédiaire de votre courtier, **la liste de vos acheteurs pour tester la couverture** de votre portefeuille.

2

Nos experts **analysent la santé financière** de chaque entreprise et décident d'**un montant de couverture** par acheteur.

3

Une étude vous est alors restituée présentant le détail de **vos garanties et les caractéristiques** de votre contrat.

Après accord de votre part, votre contrat est activé en quelques instants. Vous développez votre chiffre d'affaires en toute sérénité !